



㈱テンパチ代表 広報ジャーナリスト

コピーライター・プランナー

福満ヒロユキ 氏／講師プロフィール

英語も使いこなすコピーライター・広告プランナーでありエンターテインメントプレゼンター。メディアを動かすクライアントに取材を呼ぶプロフェッショナル。全国にクライアントを持ち、広報プラン作成や広報室の立ち上げなど、多種多様な業界の広報に関する相談を受けている。新聞への掲載・TV番組での報道の成功確率は93.7%と日本でも有数。

セミナー、企業研修の講師としても活躍中で笑い感動を随所に織り込んだエンターテインメントスタイルでのセミナーはリピーターも多い。

主なセミナー内容

- 売るより先に『欲しくなってもらおう』裏ワザ
- 欲しくなる法則『A I D E M A』って？
- ストーリーのキラーカットを考えよう
- ストーリーの骨組みを考えよう
- 「アンタゲティング」という技法を学ぼう
- 即席！すぐに活用できるストーリーづくり！
- 『取引き応縁ネット』の活用について

取引き応縁ネットとは・・・商工会議所と信用金庫が運営する、ビジネスマッチングを目的とした県東部地域限定の企業データベース。企業情報のほか受発注情報も掲載します。ぜひご利用ください！

「モノが売れにくい時代」と言われている昨今ですが、確実に売上・業績を上げている企業も存在します。HPやSNSを活用する企業も多い中、会社の「強み」を効果的にPRすることができているのでしょうか。

今回のセミナーでは大手企業から中小・個人企業まで、年間100社以上の企業の広告・広報を取材する【広報ジャーナリスト】の視点から導き出した、成功している企業の広告・販促の共通点をお伝えします。今後あなたの会社が自社情報を発信する際に有効な「ウリ」や「強み」といった情報素材を再発見していただき、より効果的な伝え方のノウハウ、仕掛けを伝授します。B to Cだけでなく、B to Bにも必ずお役に立ちます！！

企業のための 情報発信講座

～広報ジャーナリストが語る「売れる」伝え方～

日時 平成28年2月16日(火)
14:00～16:00

場所 三島商工会議所 4階会議室

定員 45名 (先着順です。お早めにお申し込み下さい)

受講料 無 料

申込み 下記の受講申込書に所定事項をご記入の上FAXにてお申し込み下さい。

《お問い合わせ・お申し込み》

三島商工会議所 経営支援課

TEL 055-975-4441

三島商工会議所は

FAX 055-972-2010

創立 70 周年

※切らずにそのまま FAX して下さい。

受講申込書 fax:055-972-2010

ご記入いただいた情報は当会議所からの

各種連絡・情報提供にのみ利用いたします。

事業所名		業 種 (○をつけて下さい)	製造・建設・小売・卸売・サービス・飲食・その他
TEL		FAX	
受講者名	①	②	

※当会議所から連絡がない限り受講可能ですので、当日は直接会場へお越し下さい。