



会社が変わる！人間関係が変わる！

タイプ別 行動観察で チーム力をアップする方法

～業績アップのための強い集団をつくる

経営者・幹部・管理者 必聴！> コミュニケーション改善～

reface代表/中小企業診断士
行動観察・営業強化コンサルタント

なかむら かおり

中村 佳織 講師

講師 Profile

15年間セールスプロモーション会社に勤務した後、営業・マーケティングコンサルタントとしての第一歩を踏み出す。表面からは見えない真の課題を解決することを得意とする。独自の『行動観察』メソッドを活用することで、営業現場や販売現場などに深く入り込み、隠れた課題を顕在化している。また「人」を観察することでコミュニケーションにおける問題を解決することにも取り組んでいる。コンサルティングにおいては、「わかりやすく」「シンプルに」をモットーとし、現場でしか見えない問題を抽出し、最適な支援を行う。ヒアリング力、観察力、分析力が高いことも信頼が高い。

日時

⇒ 平成27年10月26日(月)
14:00～16:00

会場 三島商工会議所 1階TMOホール

定員 50名(※先着順)

受講料 無料

申込方法 下記申込書に必要事項をご記入の上、電話・Faxにてお申込みください。

【申込先】三島商工会議所 TEL: 055-975-4441 FAX: 055-972-2010

主催: 三島商工会議所

社内、社外問わず仕事では様々な人と接しますが、性格もタイプも異なる様々な相手とうまくコミュニケーションをとって仕事を進めていくのはなかなか難しいものです。「社内で従業員同士がうまくチームワークを発揮し、業務をスムーズに進めるには?」「社外の人への提案や交渉をうまく進めるには?」そのヒントを『ソーシャルスタイル』という理論からお伝えします。人は誰しもコミュニケーションのクセを持っています。そのクセ(タイプ)を把握することで、それぞれの相手が望む接し方が見えてきます。相手に合わせたコミュニケーション方法を身につけることで、チームでも個人でもビジネスを今よりスムーズに進めることができるようになるでしょう。

講座内容

- ◆ ソーシャルスタイルとは…
- ◆ あなたのソーシャルスタイルは?
～4つのタイプから見る
コミュニケーション改善法
- ◆ スタイル別コミュニケーションの特徴
- ◆ スタイル別の接し方のポイント
- ◆ ソーシャルスタイルの活用法

人気講師・セミナーのため、
満席の場合にはお許し願います。
お申し込みは、お早めどうぞ!

三島商工会議所の相談機能
M-Station
Mishima Business Support Station

10月26日(月)セミナー【タイプ別・行動観察でチーム力をアップする方法】受講申込書

*切り取らずにFAXしてください。

三島商工会議所 経営支援課 宛 (FAX: 055-972-2010)

平成27年 月 日

事業所名			住所		
TEL			FAX		
氏名	①	②	③	④	

※ 本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、商工会議所からの各種情報提供の目的のみに使用いたします。